



Materializando Ideas

Por: Kristagally Ramirez



El pasado 17 de agosto dio inicio en la ciudad de Mazatenango, Suchitepéquez, la segunda fase del Proyecto Emprendo Por Ti, el cual se está ejecutando en alianza con la entidad bancaria Bantrab. Al evento asistieron emprendedores que fueron seleccionados dentro de los 180 participantes que iniciaron el proceso. Tomando como parámetro de selección, su desempeño durante el diplomado, la asistencia del mismo, la realización de ejercicios y el desarrollo de su modelo de negocio, así como la viabilidad del mismo.

En el mencionado evento se buscó desarrollar de forma interactiva y creativa el tema “Habilidades Blandas” con el objetivo de motivar a los emprendedores a desarrollar todas aquellas habilidades básicas para lograr emprender con éxito, tales como: el liderazgo, empatía, comunicación, servicio, creatividad entre otras.

La segunda fase del proyecto tiene una duración de dos meses, en los cuales se busca asistir a los emprendedores seleccionados a través de asistencias técnicas, esto para definir mejor su modelo de negocios. A partir de esta fase se busca filtrar a 25 participantes para la siguiente etapa, la cual consiste en brindar asesoría de servicios empresariales relacionada con su modelo de negocios.

Con estas acciones la RNGG en alianza con el Bantrab busca generar impacto y promover el desarrollo económico local de la juventud de Mazatenango a través del emprendimiento, mismo que se verá reflejado en la generación de nuevos empleos.

Formación de Asesores Empresariales de los Centros Promipyme de Red Nacional de Grupos Gestores.

Por: Miguel González



Como parte de la operación de los Centros Promipyme que administra la RNGG, se desarrolló un taller de formación profesional en el tema de Facilitación de Procesos de Innovación para Empresarios y Emprendedores. Dicho taller permitió la actualización de conocimientos de los asesores de los centros Promipyme de San Marcos, Retalhuleu y Alta Verapaz.

El taller tuvo como objetivo conocer una metodología práctica de la implementación de procesos de innovación en empresas y emprendimientos para el desarrollo de nuevos productos y servicios, que permitan aprovechar el potencial de los territorios en donde tienen influencia los centros Promipyme que administra la Red Nacional de Grupos Gestores.

En El taller participaron 14 asesores, y fue

impartido por el Dr. Álvaro Figueredo, especialista en innovación empresarial y CEO de la empresa ISKRA INNOVATION.

Diplomado Inicia Tú Empresa

Por: Aldo Cotí



En el mes de agosto se llevó a cabo el diplomado “Inicia Tú Empresa” en el departamento de Baja Verapaz, en el marco del proyecto Fortalecimiento Institucional y Desarrollo de Oportunidades Económicas a través del Hermanamiento de Centros de apoyo a las MIPYME´s, financiado por la ASBDC. Al mencionado evento asistieron 30 emprendedores de los municipios de Rabinal, Purulha, San Geronimo, San Miguel Chicaj, los cuales recibieron herramientas técnicas para fortalecer sus negocios, así como, retroalimentación relacionada al desarrollo de sus productos, es importante mencionar que esta actividad vino a fortalecer las actividades que promueven el Grupo Gestor de aquel lugar en alianza con el centro Promipyme de Alta Verapaz. Con la finalidad de generar alianzas estratégicas que beneficien a los emprendedores de las Verapaces, al evento también fueron invitados la sub delegada del Ministerio de Economía de Salamá, representantes de las municipalidades de Salamá y San Gerónimo, entre otras instituciones y fue promovido y cubierto por medios de comunicación locales.

La actividad finalizó con el compromiso de los asesores del Centro Promipyme de Alta Verapaz de dar seguimiento a las acciones propuestas por parte de los empresarios y con la entrega de un diploma de participación.

¿Como Desarrollar Mi Modelo de Negocios?

Por: José Luis Tiguiila

El diseño de un modelo de negocio es el mecanismo en el cual un negocio busca generar ingresos y beneficios, es decir que es un resumen del cómo una compañía planifica servir a sus clientes. Es importante comprender que el modelo de negocio aparece como una necesidad de dotar de una estructura lógica una idea.



Por esta razón los asesores del Programa de Apoyo a la Micro, Pequeña y Mediana Empresa realizaron esta importante actividad, dirigida a 15 empresarios de Retalhuleu, clientes, empresarios y emprendedores interesados en conformar su idea de negocio. Durante el evento se utilizó un video dinámico para enfatizar que en todos los procesos de la vida el ser humano siempre tiene incertidumbre en la toma de decisiones. Fue de vital importancia porque a través del mismo se pudo lograr con el grupo de participantes detectar las características que distinguen a un emprendedor como también sus temores, desconfianza, envidia, rivalidad entre otras características que pueden poner en riesgo cualquier negocio. Se desarrolló el tema de modelo de negocios utilizando el modelo CANVAS, como un modelo muy adaptable y fácil de comprender. Durante el desarrollo de la actividad se intercambiaron ideas de los asistentes ya que en su mayoría desconocían dicho modelo.

Posterior a ello se les proporcionó el lienzo del modelo canvas para que realizaran un ejercicio basado a una experiencia de una empresa ajena, con el objetivo de evaluar el nivel de aprendizaje.

Al concluir el evento se logró un excelente nivel de comprensión en los participantes sobre el uso del modelo de negocios canvas, ya que a través de las dinámicas y ejercicios realizados durante dicha capacitación se pudo notar el nivel de comprensión, participación y comentarios finales.

Culmina Diplomado en Gestión Empresarial.

Por: Miguel González

Con el desarrollo del tema “Habilidades Gerenciales” concluyó el viernes 31 de agosto del corriente año, el diplomado en gestión empresarial organizado por Promipyme Grupos Gestores San Marcos.



Un total de 20 empresarios recibieron conocimientos teóricos y prácticos, así como experiencias vivenciales de las mejores prácticas y técnicas para cultivar y mejorar las acciones en el desarrollo de las actividades de gerencia. En ésta oportunidad el profesional que facilitó el taller fue el Ingeniero Luis Navarro de INTECAP San Marcos.

Enciende la Chispa Capacitación de Promipyme Retalhuleu.

Por: José Luis Tigüila

Fue el nombre de la actividad que perseguía como objetivo encender la chispa del emprendimiento de acorde al conocimiento de los procesos productivos, y las condiciones agrícolas del país, evento dirigido a más de 39 participantes quienes durante la actividad desarrollaron junto a los asesores de Promipyme Retalhuleu, la construcción de un proyecto de vida, que incluye determinar el objetivo de vida a nivel personal, el

establecimiento de los roles en cada una de las áreas de la vida de los participantes, las características empresariales personales, el manejo o administración del tiempo para una vida exitosa, conociendo el mercado, como determinar el emprendimiento de la necesidad a la oportunidad, establecer las reglas claras para una sana competencia. Así mismo durante el evento se realizó el proyecto empresarial desde los apoyos financieros, el análisis del recurso humano, la inversión en activos, las inversiones en promociones y publicidad, los suministros de oficina y los gastos de limpieza, así como la determinación de costos variables, costos fijos, el cuadro de ventas, costos y utilidades, el estado de resultado, flujo de efectivo, balance de apertura y de cierre, culminando con el establecimiento del punto de equilibrio.



Al concluir el evento los participantes manifestaron a pesar de que Guatemala es un país eminentemente agrícola, los profesionales debemos dedicarnos a la explotación y generación, de nuevos productos, pero lamentablemente muchas veces preferimos ser dependientes en la relación laboral que iniciar nuestra propia empresa, pero con el apoyo que hoy nos ofrece los Centros Promipyme es más fácil hechar andar nuestras ideas y planes de ser empresarios independientes. Esta actividad se realizó gracias al apoyo del Ministerio de Economía y el Colegio de Ingenieros Agronomos de la localidad.

Programa Emprendo Por Ti

Por: Aldo Cotí



En agosto del presente año se dio inicio al proceso de selección de participantes, donde 50 emprendedores pasaron a formar parte de la segunda fase del proyecto Emprendo por ti. Dicha fase da inicio con una serie de eventos programados para el fortalecimiento del modelo de negocio de los participantes. Como bien es sabido, Guatemala es un país con un alto porcentaje de ciudadanos emprendiendo sin embargo menos del 8% logra la sostenibilidad en su negocio. Es por ello que el objetivo principal del programa se enfoca en brindar las herramientas adecuadas aunado la asesoría empresarial, esto para propiciar un clima que fomente el fortalecimiento y sostenibilidad de los modelos de negocio de los participantes.



Dentro del marco de formación a los participantes fue organizada una serie de talleres, el primero de ellos fue “Desarrollo de habilidades blandas” un tema que busca el desarrollo de la inteligencia emocional, el trabajo en los rasgos de la personalidad y las habilidades sociales del individuo. Tema considerado fundamental para el éxito del emprendimiento.

El segundo evento surgió gracias a la colaboración del Banco Centroamericano de Integración Económica –BCIE- desde la Iniciativa DINAMI-CA, quien hizo el donativo para una sesión Speed mentoring y un workshop intensivo dirigidos por la consultora internacional experta en innovación y negocios culturales, Ángeles Muñoz Celdrán, proveniente de España. La sesión de Speed mentoring consistió en una asesoría personalizada donde se trabajó el modelo de negocios de 20 emprendedores previamente seleccionados según su rendimiento durante el diplomado. Emprendo por ti busca ir en consecuencia de los objetivos de la RNGG incentivando el desarrollo económico de la región, por lo que el workshop intensivo de 8 horas, se desarrolló en las instalaciones de INTECAP, con la asistencia de 70 participantes entre empresarios y emprendedores de la región. Este workshop se centró en el desarrollo del modelo de negocios Lean Canvas, desde la perspectiva de la innovación. Ángeles Muñoz Celdrán aportó su experiencia para hacer de este workshop una sesión vivencial, práctica y fácil de implementar en el desarrollo de modelos de negocios diferenciados. Como se describió anteriormente, el emprendedor guatemalteco se ve expuesto a una serie de factores como la competencia desleal y la economía informal que dificultan el éxito de su emprendimiento, es por eso que organizar talleres que desarrollen modelos de negocio diferenciado es primordial para el desarrollo económico del departamento.

